

日東建設株式会社（土木建設業）北海道雄武町

<海外展開のきっかけ> 公共事業の激減

<成功のポイント>

- 世界各地の展示会・商談会に参加や、トップセールスを実施。
- 英語版ウェブサイト開設とともに米国の検索エンジンでヒットする対策などで販売増加。

【事業者概要】

売上高8億円、従業員56人、資本金2,000万円

営業品目：土木建設業、非破壊検査装置の製造・販売

進出先国：アメリカ、韓国、台湾、ナイジェリア、シンガポール等

各国でインフラ老朽化が進展する中、コンクリート強度の非破壊検査装置を開発。強度を測定・解析出来るうえ、小型で取扱いが簡単のため、コンクリート施設の老朽化を懸念する国内外から引き合いがある。

【経歴】

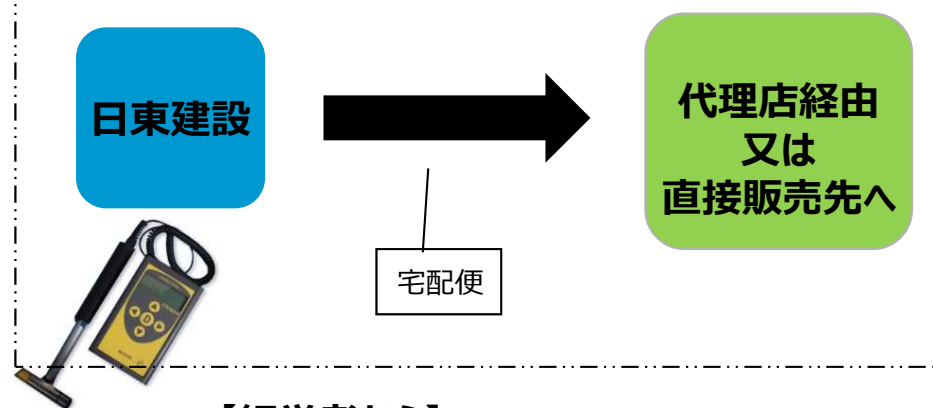
平成17年 研究開発により製造したコンクリート検査機（クボ・ハンマー）の国内販売開始。

平成23年 JETRO専門家のアドバイスを受けて海外展開へ後押しとなったほか、英語版ウェブサイトを立ち上げたところ、海外から問合せが急増。

平成23年～ アメリカ、韓国、台湾、イギリスの展示会・商談会参加や、トルコ、フランスでもトップセールスを実施。
販売実績が増加し、現在、韓国、米国、台湾をはじめ、中国、ナイジェリア、シンガポールなど6カ国に販売店を設置。

平成26年 JICA事業に採択され、ナイジェリアに社員を派遣して自社検査機を使用した点検技術を指導。

物流・商流のフロー



【経営者から】

- オススメの支援施策

- ① JETROの支援
- ② 海外展開支援等各種補助金
- ③ JICA事業

- ひと言

実際に相手国を訪問し、自分の肌で感じる。誠心誠意の姿勢は、相手に伝わる。スピード感を持って商談を進めること。

